



Gestión Tecnológica

## EPM adjudicó licitación por \$2.843 millones a la unión temporal UdeA-OSP

La unión temporal entre la Universidad de Antioquia y la empresa OSP International Cala ganó la licitación internacional de EPM convocada a finales de año pasado, con la finalidad de adquirir soluciones innovadoras para el sector de las telecomunicaciones.

El propósito de la propuesta ganadora está definido en los siguientes términos: «suministro, instalación, configuración, parametrización, programación, puesta en servicio y correcto funcionamiento de un sistema compuesto de una plataforma de equipos de prueba para centrales FETEX y software básico para la gestión de la prueba y red de línea de abonado en las diferentes tecnologías existentes en las Empresas Públicas de Medellín E.S.P., al igual que la asistencia técnica y el mantenimiento de los mismos».



Juan Felipe Gaviria G.

Según los proponentes, UT-UdeA-OSP fue acogida porque ofreció una solución tecnológica que incluyó el producto SIPLEX (Sistema Planta Externa), una herramienta de automatización de procesos de operación y mantenimiento para empresas de telecomunicaciones que genera valor agregado, mejor servicio al cliente y potencializa la red.

El producto fue desarrollado conjuntamente por los ingenieros Edinson Aedo y Eugenio Duque, integrantes del Grupo de Investigación Microelectrónica y Control de la Facultad de Ingeniería de la Universidad de Antioquia, e ingenieros de OPS International Cala, dentro de un convenio suscrito a ocho años y medio para desarrollar avances tecnológicos como el que acaba de adquirir EPM por medio de la gerencia general, en cabeza del dirigente Juan Felipe Gaviria Gutiérrez.

El contrato tendrá un valor de dos mil ochocientos cuarenta y dos millones novecientos setenta y ocho mil pesos (\$2.842.978.000.00) sin incluir IVA.

Lo anterior se logró con el concurso de un equipo interdisciplinario de trabajo de profesionales de OSP y la Universidad. Por OSP estuvieron los ingenieros José Fernández, gerente general, y Juverley Londoño, gerente comercial. Por la Universidad participaron Luis Ovidio Ramírez Arboleda, director de la Oficina de Control Interno y del Programa Gestión Tecnológica de la Vicerrectoría de Extensión; los ingenieros Hernán Darío López Ruiz, coordinador de la Unidad de Transferencia Tecnológica, y Luis Jaime Osorio Arenas, Ejecutivo de la Unidad. Adicionalmente prestaron su apoyo funcionarios de la Vicerrectoría Administrativa y abogados de la Oficina Jurídica de la Institución.

Para el Alma Máter esta negociación constituye un significativo hito toda vez que permitió cerrar el ciclo de la investigación y el desarrollo tecnológico a la innovación (I+D+i), a partir de los resultados de los grupos de investigación con la empresa, explicaron voceros de UT-UdeA-OSP.

«Con el logro de resultados concretos –dijeron– se hace socialmente útil el conocimiento generado en la Universidad y se contribuye a fortalecer las relaciones de confianza con la empresa».

Además, agregaron, «se empieza a demostrar que como parte de la explotación de su patrimonio, el conocimiento, la Universidad puede tener una nueva fuente de recursos, que podrá ser importante en el futuro para fortalecer aun más los procesos de I+D+i y contribuir más a la competitividad y el desarrollo de la región».

Recordaron que la Misión de Ciencia, Educación y Desarrollo (Colciencias, 1994), fue explícita al aseverar que «el conocimiento adquiere valor, todo el valor y logra sus propósitos, cuando se aplica a fines concretos y se integra a la tareas específicas que contribuyen al desarrollo individual y social».